

～従業員の仕事に対する貢献意欲を高める！～ 年末・年度末の 面談の効果的な進め方

今年4月から働き方改革関連法が順次施行され、労働生産性の向上、働き方の多様化、多様性の尊重など、労務管理の側面はますます複雑化しています。そのような中、冬季賞与、年度末にむけて業務の振り返り、あわせて次期業績への貢献に結びつく行動を促す面談が行われることでしょうか。この時、効果的な面談を実施できるよう、「知識とスキルを身に着けること」を目標に開催します。

2019年10月29日(火) 13:30-18:00
受付開始は13:00～

会場 土屋不動産貸会議室 4階 Room4G 詳しいアクセスは裏面の地図をご覧ください

受講料 一般 16,000円 / 会員 13,000円 (消費税別) **定員** 30名 **持ち物** 筆記用具

申込方法 裏面申込書をFAXまたはメールにてお送りください

本講座の内容

1. いまの時代に求められる「リーダーシップ」とは？
2. 「面談の目的」を再確認する
3. 面談でやってはいけない「5つの過ち」
4. 面談前の準備が成果を左右する
5. 面談の成果を高める
コミュニケーションのPDCA
6. 改善してほしい点を上手に伝える
3つのポイント

テキストとして石川和夫先生最新刊「Q&Aで納得！人の問題を解決する実践コーチング」を差し上げます。

講師プロフィール

石川 和夫先生
ARKコンサルティング・オフィス代表



1958年 栃木県宇都宮市生まれ
1981年 法政大学経済学部卒
株式会社セブン-イレブン・ジャパンにおいてOFC(スーパーバイザー)として7年間勤務。のち、コンビニエンスストア3店とイタリアンレストラン2店を経営する会社の統括マネージャーとして勤務。2001年 人材育成コンサルタントとして独立。

現在は、コーチングや「DiSC(行動分析と対処法の教材)」を活用したコミュニケーション力・マネジメント力アップ研修、チェーンビジネスのスーパーバイザーや店長の教育、中小企業の経営顧問、小売業関係の業界誌への執筆などを中心に活動中。今までに延べ約550回・20,000人以上の管理職者を対象にコミュニケーション研修を実施。

◇経済産業大臣認定：中小企業診断士(一社) 中小企業診断協会東京支部所属◇HRD社認定：DiSCインストラクター
著書に「すぐ分かるコーチングハンドブック」(2013.7) 商業界「スタッフの“やる気”を引き出す法則」商業界「店長のための現場を活かすコーチング」商業界(共著)
『聞き方』ひとつで人は育ち・人は動く』こう書房(共著)

会場のご案内



仙台市青葉区一番町3丁目1-16

PARM-CITY131

地下鉄広瀬通駅から徒歩3分・バス停「電力ビル前」下車徒歩3分

当日のご連絡先：080-3146-2903

(Melody事務局 携帯)

『年末・年度末の面談の効果的な進め方』参加申込書

下記にご記入の上、切り取らずFAX・メールにてお申し込みください。

※お申込後2日以内に、担当より確認のご連絡をいたします。万が一弊社から返信が無い場合は、送受信トラブルが考えられますので、恐れ入りますが到着確認のお電話（TEL:022-796-9231）をお願いいたします。

※ [実施日の10日前以降 / お支払い後] のキャンセルは致しかねます。予めご了承ください。

FAX:022-796-9232 メール: melody@harmony-office.com

申込日： 年 月 日

事業所名	(連絡先： - -)	
ふりがな		参加費のお支払希望 いずれかを選択してください。 <input type="checkbox"/> お振込 (一般の方はこちら) <input type="checkbox"/> 月額報酬と同時振替 (請求書は分けてお渡します)
参加者名		
ふりがな		
参加者名		